

## Technico-commercial Sédentaire - F/H

### Qui sommes-nous ?

Depuis 60 ans, nous concevons et distribuons les produits et solutions de ventilation, pour traiter, purifier, réchauffer et rafraîchir notre air intérieur dans le respect de l'environnement.

Le Groupe Airvance est né du rassemblement de plusieurs sociétés, avec notamment France Air, Ouest Isol/Ventil, SNAC, Courtois, Airsun, Saftair et Sebemex sur le périmètre France.

Notre entreprise familiale a toujours considéré " l'humain " comme l'une des valeurs essentielles pour assurer son développement.

Cette valeur continue de guider notre Groupe devenu leader européen de la ventilation, résolument orienté vers l'innovation, en portant un intérêt particulier au bien-être et au développement de nos collaborateurs en incarnant notre programme " A Good Place to Breathe ".

Avec vous, nous voulons continuer à servir nos clients de secteurs aussi variés que ceux de l'industrie, des bâtiments tertiaires, des établissements de santé, des cuisines professionnelles, des logements collectifs, etc.

**Dans ce cadre nous recherchons un(e) Technico-Commercial Sédentaire pour la société France Air et participer à notre belle aventure humaine, collective et européenne.**

### **Description du poste**

#### **VOTRE CHALLENGE :**

- Parce que vous contribuerez à représenter l'image de la société au sein de l'un de nos comptoirs.
- Parce que, au cœur de la relation client, vous participerez à l'histoire d'un Groupe à taille humaine, porté par une forte ambition de croissance axée sur la qualité et la rapidité du service apporté tant en France qu'à l'International.
- Parce que vous avez à cœur de transformer vos devis en commande

#### **QUELLES SERONT VOS PRINCIPALES ACTIVITÉS ?**

- Vous assistez techniquement le client en le conseillant et assurez ainsi un service de qualité.
- Vous proposez et réalisez les sélections techniques en toute fiabilité et en optimisant les réponses et élaborez les devis.
- Vous suivez votre portefeuille devis, assurez la relance et solutionnez les questions techniques voire les éventuels litiges.
- Vous représentez, par la qualité de votre action, l'image de l'entreprise.

## **NOTRE ENVIRONNEMENT :**

Vous rejoindrez notre équipe de Nantes (44)

- Un parcours d'intégration et de formation au poste vous sera proposé à votre arrivé
- Vous travaillerez dans un cadre de travail agréable (Management bienveillant, entreprise à taille humaine, équipe soudée, e-learning sur la partie produits, CSE dynamique...) et vous profiterez également d'une politique RH forte (Formations type " Sales Academy ", animations RH, possibilité d'évolutions professionnelles, mobilité interne...)
- Un temps de travail souple (13 à 15 jours de RTT, des horaires flexibles, télétravail 6 jours par mois)
- Rémunération selon profil + Prime de performance + Prime d'intéressement / Participation + Mutuelle familiale + Tickets restaurant 11€ avec prise en charge de 60% par l'employeur
- L'entreprise prend en charge les frais de transport en commun à hauteur de 75 % sur l'année 2024

## **VOTRE PROFIL :**

- Issu(e) au minimum d'une formation Bac Pro à Bac + 2 en génie climatique / génie thermique, vous justifiez d'une première expérience dans ce secteur.

## **VOTRE PERSONNALITE :**

- Votre sens commercial et votre esprit d'équipe sont les atouts de votre réussite au sein d'une équipe pluridisciplinaire.
- Vous êtes généraliste, spécialiste en climatisation, régulation, diffusion..., vous trouverez dans notre entreprise le terrain de votre épanouissement