

Référence du savoir-faire technologique, Mitsubishi Electric compte plus de 120 000 personnes à travers le monde et génère un chiffre d'affaires de 41 milliards d'euros. Reconnu comme un leader mondial dans les produits électriques et électroniques, Mitsubishi Electric recherche pour sa filiale en France :

Prescripteur (H/F)

Dans le cadre de la stratégie définie par le Directeur Prescription Résidentiel, la Direction Commerciale et Marketing, vous assurez la prescription de notre offre de solutions techniques auprès d'une cible client définie comme "maitrise d'ouvrage" régionale (Promoteur/constructeur immobilier privé et public, bailleur, investisseur, client final, ...) et "maitrise d'œuvre" régionale (Bureau d'études techniques, architecte, économiste, contractant général, ...)

Vos principales missions :

Identifier les besoins et construire les réponses en termes de solution globale et de service Pour les marchés du logement individuel et collectif (neuf et rénovation)

- Etablir un plan d'actions, identifier les clients cibles.
- Prospector et fidéliser des nouveaux prescripteurs
- Analyser les besoins du marché et remonter les informations au marketing.
- Participer à l'élaboration de l'offre produit et système.
- Assurer la promotion technique et commerciale de nos produits et systèmes chauffage, climatisation et eau chaude sanitaire
- Monter et piloter les dossiers prescrits (étude technique, chiffrage)
- Suivre les projets avec les commerciaux
- Assurer une veille technologique et de la concurrence
- Suivre son activité et ses résultats

Profil :

Issu(e) d'une formation **Bac +2/3 minimum dans le domaine du génie climatique** et vous justifiez d'une expérience similaire dans la prescription auprès des maitrises d'ouvrage et d'œuvre régionales.

Vous avez une bonne connaissance des maitrises d'ouvrage et d'œuvre régionales intervenant sur le marché résidentiel et une connaissance technique de la gamme de produit résidentiel collectif et individuel.

Véritable développeur d'affaires, vous disposez d'excellentes qualités relationnelles. Capacité à convaincre, sens du service client, dynamisme et rigueur sont des qualités essentielles pour réussir dans ce poste.

Vous intervenirez sur la zone **Île de France**.

N'attendez-plus ! recrutement@mitsubishielectric.fr