

Référence du savoir-faire technologique, Mitsubishi Electric compte plus de 120 000 personnes à travers le monde et génère un chiffre d'affaires de 41 milliards d'euros. Reconnu comme un leader mondial dans les produits électriques et électroniques, Mitsubishi Electric recherche pour sa filiale en France :

Technico-commercial Sédentaire IDF (H/F)

Rattaché(e) au Directeur Régional IDF et en collaboration étroite avec des commerciaux itinérants, vous êtes responsable de votre portefeuille et vous endosserez le rôle de référent technique et commercial auprès de nos clients (distributeurs et installateurs, Grands Comptes, BE, ...) sur l'ensemble de nos gammes de produits (détente directe, eau glacée/chiller, CTA, Rooftop, PAC, IT Cooling ...)

Vos principales missions :

- Renseigner et conseiller les clients
- Analyser les demandes reçues
- Réaliser les offres et devis
- Réaliser les dossiers techniques
- Réaliser des schémas frigorifiques à l'aide d'un logiciel
- Relancer les offres

Profil :

Vous êtes issu(e) d'une formation type Licence professionnelle dans le génie climatique, Bac +2 BTS FEE/FED ou DUT GTE et vous justifiez d'une expérience significative sur un poste similaire (Bureaux d'études, Installateurs, ...)

Les métiers du conseil, de la relation client et de la vente vous intéressent mais vous souhaitez conserver un volet technique fort ? Alors ce poste peut vous convenir !

Goût du contact, sens du service client, dynamisme et rigueur sont des qualités essentielles pour réussir dans ce poste.

N'attendez-plus ! recrutement@mitsubishielectric.fr